

# 輝け 商店街

日専連名誉講師 富山短期大学名誉教授  
川中清司

## 高岡市 イオン衝撃から復活めざす

高岡市は、昔から万葉の里として知られ、商都として栄えてきたが、超大型店イオンの出店で、大きな衝撃を受けた。

平成一六年三月に再開発総合ビル「ウイング高岡」の完成と、まちづくり会社「末広開発」の事業展開など、再生への出発を始めた。その二つを追ってみた。

年間予定来客数は一〇〇〇万人、売上高で二四〇億円を超えるとみられる超大型イオン。アミューズメント施設を併設した複合型SC

過密度六〇%超、高岡市の大型店

施設名称	敷地面積 ㎡	店舗面積 ㎡	駐車台数 台
イオン高岡 SC 高岡市	128,094	54,200	3,600
ファボーレ 婦中町	116,000	45,287	3,000
高岡サテイ 高岡市	31,653	23,813	1,382

が、平成一四年九月に開店した。

敷地面積一二万八〇九四平方メートル、店舗面積五万四二〇〇平方メートル、駐車場六万四五四四平方メートル（三六〇〇台）。特に、一〇〜二〇歳代を中心としたヤング、二〇〜四〇歳代のヤングファミリーをメインターゲットにした、一二〇の専門店が入居している。

設定している商圏は高岡市、新湊市、小杉町、福岡町、砺波市などの一〇市町村で、商圏人口は約四二万人（約一二万世帯）。

年中無休。JR高岡駅から、たえずバスが出て約八分、片道一六

〇円で行ける。

富山県内の大型店の割合は五〇%を超え、特に高岡市内では六〇%にふくれあがり、超オーバーストアー状態となっている。イオンと高岡サテイの距離は、わずかに一・五キロしか離れていない。同SCの来客数は、平日で約一万八〇〇〇人、休日で約四万人とみられ、その分が、即、商店街の落ち込みにつながり、致命的な打撃となった。

## 高岡市の五八%が売上減少

最も影響の大きかったのは、高岡市内の既存の大型店と地元商店街だ。出店一年後の調査では、売上高が「減少した」が五八%に達している。

影響の内容は、高岡市で、客数の減少が四四%、客単価一四%減、粗利益減が一二%。

対応策については、四四%が「特になにもしなかった」と答えており、なすすべがなかった状況と言える。対応した中身は「接客サービスを充実させた」が一四%、「価格の見直し」が一四%、「お客さま情報によるサービス強化」と、「配達サービスに力を入れる」が、そ

れぞれ一二%など、懸命の努力を続ける姿も浮き彫りにされている（高岡商工会議所調べ）。

## 交通事故が増加傾向

小売業の売場面積と、交通事故発生件数との相関関係が気になる。昭和五一年から平成一四年までの富山県の数値には、はっきりした増加トレンドが読み取れる。

富山県は一世帯当たりの自動車保有台数が多い。大型店の増加が自家用車による買い物行動を促し、結果として、交通事故発生件数の増加に結びつく。

イオン高岡SCの開店後、主要地方道高岡小杉線および、戸出方面から、イオンに至る主要地方道高岡庄川線で、近年、交通事故の発生件数が増加傾向にある。

## パートが増え 雇用者所得はマイナス

平成九年から一四年の五年間で、小売業の従業者数は七万四七六二人から七万六八八八人と、六四二二人増加した。このうちの約三分の二は大型店によるものだ。

過去一〇年間に新店した一万平方メートル以上の大型店で、約四七〇〇

人が増えた。正社員は一九〇〇人で、臨時が二八〇〇人。しかしその反面、既存の小売店が、販売額減少に伴って失った従業員の数は、三七〇〇人とみられる。

正社員が減り、パートタイマーなどの臨時が増えており、結果的には、雇用の全体所得の増加が約九八億円、減少が約一〇〇億円となり、差引きマイナス傾向とみられる。

### 憂慮される社会への影響

巨大SCの出現は、中心部の商店街の売り上げを激減させ、廃業を加速化させる。歯抜けのシャッター通りは魅力を失い、人影がま



空き店舗が多い駅前商店街

ばらとなり、治安にも影響がでる。無秩序な大型店の開発が中心市街地を空洞化させ、都市の崩壊も懸念される。これは既存の小売店の問題だけではない。

イオンの出店と街の影響について、視察に来る人も少なくない。鯖江市の区長連合会も現地を訪れ、会長の内田正次郎さんは、「予想したよりも商店街の閉店が多く、イオンの影響が大きいのに驚いた」と話し、このままでは「市民生活に影響をもたらすのでは」と不安を募らせていた。

### 活性化のシンボル・ウイング高岡

まちの活性化のシンボルとして、平成一六年三月、再開発ビル「ウイング高岡」が完成した。

JR高岡駅の真ん前。万葉線やバスなどの結節点に建ったこのビルは、一四階建ての民間施設棟と、一二階の公共施設棟をドッキングした、ユニークな複合ビルだ。

総事業費一六二億三七〇〇万円。延べ床面積三万一九〇〇平方メートル。高岡駅前西第一街区市街地再開発事業として行われた。

ビルの利用度は高く、市内外からの多くの人びとで賑わっている。

### 高校や放送社も入る複合ビル

ビルの入居者は、公共施設では県の生涯学習校、市の生涯学習センターや図書館、男女平等推進センターのほか、飲食・サービス施設、八階には県立志貴野高等学校も入っている。六階から一四階にホテル、五階から下には三井住友海上火災、北日本放送など一二社が入る。

ビルの管理運営は、末広開発(株)が担当するが、テナントは満杯で経営成績は良好。

### 運営成果上げる「末広開発」TMO事業に一億円

末広開発(株)は、第三セクターのまちづくり会社で、高岡商工会議所から移管されたTMOも担当する。

スタッフは会議所から部長と次長の二人、経済界から三共立山アルミ、トナミ運輸、伏木海陸運輸の三社から三人が出向。高岡市からは中心市街地活性化担当者など二人が常勤し、充実した人材を備えている。

平成一八年度のTMO事業費は、総額九九七二万円を盛り、その内、

高岡市が五一二六万円を負担する。高岡七夕祭り、日本海高岡なべ祭りには二六七〇万円を投入するなど、多面的な事業を展開している。

今年六月、代表取締役専務となった室谷泰弘さんは、高岡市の元収入役で、都市整備部長も務め、まちづくりと財務の両方に詳しい。「平成一八年度業績は、五七〇〇万円の利益をあげた」と、好調な業績を話す。

県の近代化資金借入残額一二億円は、来年六月から一五年間の弁済が始まるが、「売り上げは四億八〇〇〇万円、生涯学習センターの指定管理者分の一億四四〇〇万円などもあり、見通しは明るい」と言う。

### 全国で初めてアイトライム(路面電車)を導入

路面電車は、まちの活性化に欠かせない。JR高岡駅前から市内を通って新湊市をつなぐ万葉線は半世紀近く加越能鉄道(株)で運行してきた。しかし、利用者が減って、一時廃止も検討されていたが、県の支援と高岡、新湊両市民の協力、参加が実り、第三セクター万葉線(株)で運行が決まった。



三セク会社で運行する万葉線アイトライム

一五  
分間隔  
で出て  
おり、  
高岡市  
と新湊  
市を結  
ぶ二・  
八キロ  
四〇分

で走る。万葉線の新型車両は全国に先駆けて、平成一六年一月に導入された。真っ赤なデザイン。県の支援と高岡、新湊両市民の参加協力が実り、広々とした車窓からの見晴らしがきき、女性運転手さんの感じも良い。

全長一八・四メートル、幅二・四メートル、高さ三・四メートルの二連接低床車。乗車定員は八〇名。富山市のライトレールと同じ大きさだ。次第に乗客も増えている。

### 基本計画で まちなか居住推進

市街地活性化協議会は、今年五月二八日に「中心市街地活性化基本計画」意見書を市長に提出した。計画によると対象区域は平米、定塚、下関など、七地区で構成する約三四〇軒で、短期的な戦略は

「世界文化遺産への取り組み」や「まちなか居住の推進」など三つの柱をすえる。

五年間で達成すべき目標として、観光客人込み数を現状の一七九万人から二五二万人に、居住人口や歩行者通行量は、現状を維持するが、空き店舗率は二三・一％を二〇％以下に下げる。

### 求められる消費者の意識転換

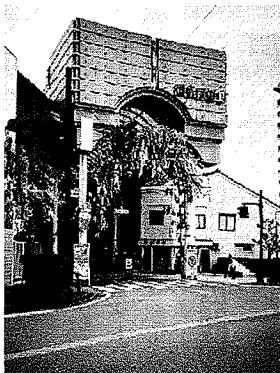
中心地がさびれ、商店街が輝きを失うと、アッパーミドル（中流階級・中流階級の上位）が住んでいた街の優良住宅地も、若手に敬遠され、郊外の新興住宅地を選ぶ。夫婦二台のマイカーで行動範囲は広く、当然に日常の買い物も大型店に向かう。

それに加えて、学校や病院など、行政のハコモノも郊外へ拡散していく。ますます中心地はさびれ、機能を失っていく。

その結果、行政コストははね上がる。道路の新設、維持、補修から水道の布設、ゴミ収集コストは増加し、警察の警備範囲も拡大し、手薄となる。中心部の小学校は児童数が減り、郊外に新築を余儀なくされる。

人口が減り高齢化が進む中で、市民所得が減り、自治体の税収も減り、滞納が増える。財政難から自治体職員を減らさざるを得なくなり、市民サービスは低下していく。こうした悪循環を断ち切って、住みやすいコミュニティをつくるには、消費者の意識を変え、自治体の政策を転換へとつなぐことだ。

### 戦う専門店 二〇〇年の老舗も健在



活気の乏しい御旅屋商店街

御旅屋通り商店街は、シャツターを降ろした店が増え、めっきり寂しくなった。名物の大仏さんも工事中のせいかな、なんだか元気がなく見えた。大和百貨店の真ん前の家電店も閉まっていた。

そんな中でも頑張っている店がある。Gentry Shop ヤナギヤの主婦は、「結婚して四七年、こんなひどいのはじめて」と厳しさを訴え



村松屋は二〇〇年の老舗。琴、三味線を扱う。

ながらも、「毎月、集まって勉強会しています」と、表情は明るく真剣さがみなぎる。店の前には、華やかな、ゆかた姿の娘たちがはしゃいでいた。

大福院通りの村松屋は、琴・三味線の老舗。麻のれんの間から見える店内には、和楽器がずらりと並んでいる。

「今年は一〇〇年の創業祭を企画中です」と店長の作田光子さん。メガネ工房スミタニ、ヨシエス、ポーツウエア館、銘茶の伊東園、タカバメガネ、高岡仏壇、加藤物産の祐光堂など、いずれも活気があり健在だ。

(今回は富山市)